

## N° 3 - JUIN 2024

### Édito

Nous voulons mettre en avant nos valeurs de proximité et d'ouverture avec nos partenaires membres et locaux.

Nous vous proposons par le biais de ce Flash Emploi de centraliser l'ensemble des demandes d'emplois, stages, alternances, travail saisonnier au bénéfice de l'ensemble des membres de notre club.

Nous vous relayerons régulièrement les demandes de nos acteurs locaux pour vous apporter des réponses à vos problématiques de recrutement.

Vos recherches de compétences seront bien entendu recevables et diffusées. Dans le soucis de vous apporter des solutions rapides et efficaces le club d'entreprises met tout en œuvre pour vous simplifier votre organisation.

Vous pourrez transmettre vos offres ou demandes à l'adresse suivante : [contact@clubpdm.org](mailto:contact@clubpdm.org)



Votre Président

# FLASH Emploi



**CLUB**  
d'Entreprises  
PORTES DU MÉDOC



## Nos partenaires



Service régional académique à la formation professionnelle initiale et continue et à l'apprentissage  
Rectorat de Bordeaux



# FLASH Emploi



## RECHERCHE DE COMPETENCES

**Stéphane Plaza Immobilier**  
Saint-Médard-en-Jalles  
Eysines | Castelnau-de-Médoc

brochereau  
@stephaneplazaimmobilier.com

+33556143835  
+33680959870

5 avenue de la Boétie  
33160 Saint-Médard en  
Jalles

f y x i in



STÉPHANE PLAZA IMMOBILIER,  
CE SONT DES FEMMES ET DES  
HOMMES POUR VOUS AIDER  
À RÉALISER VOS PROJETS DE VIE.

stephaneplaza  
immobilier  
DES BIENS À VIVRE

Votre ambition : Votre projet de vie est de réaliser ceux des autres ?

Intégrer une équipe où règnent bienveillance et entraide ?

Issu(e) de l'immobilier ou pas, quelle que soit votre motivation, notre ambition : vous permettre de réaliser votre projet !

Nous recrutons des **AGENTS COMMERCIAUX INDEPENDANTS**.

### L'entreprise :

Puissance médiatique : élu franchiseur de l'année 2023-2024 - 🏆 élus 4x de suite agence immobilière de l'année

Au cœur de nos valeurs : la bienveillance, l'empathie, le bien-être au travail, la responsabilité et l'engagement.

### Nos engagements :

Formations initiales et continues internes gratuites au métier, savoir-faire, savoir être.

Accompagnement sur mesure 🤝.

Outils métier et digitaux performants.

Vous ne vendez pas que des maisons 🏠, Vous changez des vies 😊

### Pour postuler :

📧 sur notre site <https://saintmedardenjalles.stephaneplazaimmobilier.com/rejoignez-nous>

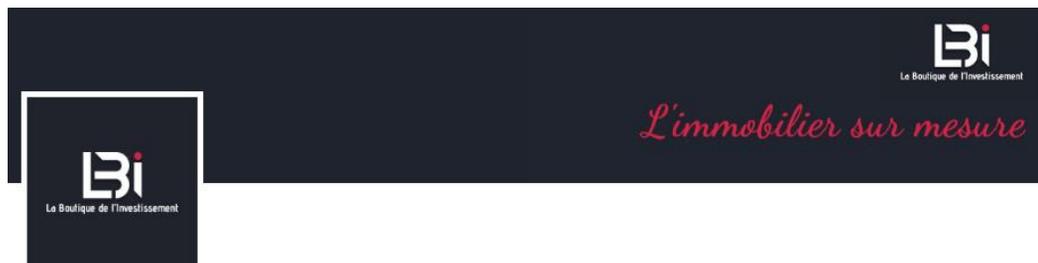
☕ autour d'un café directement à l'agence, située au 5 avenue de la Boétie 33160 Saint-Médard-en-Jalles

#stephaneplazaimmobilier #immobilier #motivation #recrutement #nouvellevie #topconseiller

# FLASH Emploi



## RECHERCHE DE COMPETENCES



### LBI La Boutique de l'Investissement

L'Immobilier sur Mesure

 Opportunité de Stage ! 

Vous êtes étudiant(e) en commerce, droit, immobilier ou domaine connexe et vous recherchez une expérience enrichissante dans le secteur de l'immobilier d'investissement et de la gestion de patrimoine ? La Boutique de l'Investissement a l'opportunité parfaite pour vous !

Nous recherchons un(e) stagiaire dynamique et motivé(e) pour rejoindre notre équipe en tant qu'Assistant(e) Commercial(e) et Administratif/ve. Vous aurez l'opportunité d'apprendre auprès d'une équipe expérimentée et de participer à des projets stimulants.

 Durée du stage : 20/05/2024 au 20/07/2024 (à déterminer)

 Lieu : Mérignac

 Horaires : 09h00 à 17h00

Si vous correspondez au profil recherché, envoyez nous votre CV et votre lettre de motivation à [contact@boutique-investissement.fr](mailto:contact@boutique-investissement.fr) en indiquant en objet "Candidature Stage Assistant(e) Commercial(e) et Administratif/ve".



[https://www.linkedin.com/posts/lbi-la-boutique-de-l-investissement\\_stage-immobilier-gestiondepatrimoine-activity-7195782716137553922--33F?utm\\_source=share&utm\\_medium=member\\_desktop](https://www.linkedin.com/posts/lbi-la-boutique-de-l-investissement_stage-immobilier-gestiondepatrimoine-activity-7195782716137553922--33F?utm_source=share&utm_medium=member_desktop)

# FLASH Emploi



**CLUB**  
d'Entreprises  
PORTES DU MÉDOC



## PROPOSITION DE COMPETENCES

Auriane Allard,  
[auriane.allard@gmail.com](mailto:auriane.allard@gmail.com)

Je me permets de vous contacter afin de vous proposer mon profil pour contribuer au développement et à l'amélioration des activités liées à votre comité d'entreprise, notamment dans les domaines de l'événementiel, de la communication, des partenariats, des relations et surtout basé sur l'expérience des salariés. Doté(e) d'une solide expérience dans le domaine de l'événementiel et de la communication, ainsi que d'une expertise avérée en relations interpersonnelles, je suis convaincu(e) de pouvoir apporter une valeur ajoutée significative à votre équipe.

Ma démarche repose sur ma volonté de contribuer activement à l'amélioration du bien-être des salariés au sein de l'entreprise, en développant des événements et des initiatives qui favorisent la cohésion sociale, l'épanouissement professionnel et le sentiment d'appartenance.

Ancrée sur des valeurs de développement durable, de découverte et d'innovation d'activités, j'aimerais que mon énergie et enthousiasme soient dédiés à la recherche d'amélioration et de développement de projets.

Je suis également convaincu(e) de l'importance des partenariats stratégiques pour renforcer l'impact et la portée des actions du comité d'entreprise. À cet égard, je suis prêt(e) à mettre en œuvre mes compétences en négociation et en gestion de partenariats pour établir des collaborations fructueuses avec des acteurs externes, contribuant ainsi à l'enrichissement de l'offre proposée aux salariés.

Enfin, ma sensibilité aux enjeux liés à l'expérience des salariés me permettra de mettre en place des dispositifs et des initiatives visant à améliorer leur quotidien au travail, que ce soit à travers des actions de reconnaissance, des programmes de formation ou des activités de bien-être...

Je reste à votre disposition pour toute information complémentaire ou pour convenir d'un entretien afin d'échanger plus en détail sur ma proposition et sur la manière dont je pourrais contribuer efficacement au développement du comité d'entreprise.

Je vous remercie par avance de l'attention que vous porterez à ma candidature.

Ci-joint, vous y trouverez mon CV. Cordialement,

**LinkedIn.com/AurianeAllard**

**Auriane Allard**  
Etudiante en Bachelor responsable développement commercial (Bac +3)

Admise en Bac +4 master management des organisations sportives à Amos Business School

**PROJET PROFESSIONNEL**

Animée par la découverte, le partage & l'épanouissement professionnel, je construis mon parcours en apprenant de chacune de mes expériences qu'elles soient professionnelles ou personnelles.

Mon objectif est de pouvoir développer mes compétences dans l'événementiel, le management et la communication dans le milieu sportif, fin de construire au mieux mon avenir professionnel.

**SAVOIR ETRE**

AUTONOMIE  
CAPACITÉ D'ADAPTATION  
CURIOSITÉ  
ESPRIT D'ÉQUIPE  
PERSÉVÉRANCE  
SENS DE L'ORGANISATION

**CENTRES D'INTERETS**

**Sport :**  
Equitation, Fitness, Boxe anglaise, Ski, Surf, Danse

**Photographie :**  
Compte instagram "Shooting\_Vibes"

**Sorties :**  
Culturelles, Sportives, Événements

**LANGUES**

Français : Langue maternelle  
Anglais : intermédiaire  
Espagnol : intermédiaire

**CURRICULUM VITAE**

**PROFIL**      **CONTACT**

29/01/2000 (20 ans)      06.03.22.02.82  
33114 Le Barp      [auriane.allard@gmail.com](mailto:auriane.allard@gmail.com)

Permis B (véhiculée)  
PSC1 (premiers secours)

**EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES**

Septembre 2020 - Aujourd'hui

**Responsable communication & marketing**  
Société JDM Vin - Eysines (33)

- Marketing : Étude marché & axes développement
- Communication : Réseaux sociaux, Web, supports, organisation de dégustations
- Administration : Facturation, tarification
- Logistique : réception/ livraison

Janvier - Mars 2020

**Attachée de production**  
Association plein Eyre- Le Barp (33)

- Prospection/ démarchage
- Veille administrative
- Étude et plan de communication
- Communication visuelle

Mai - Juillet 2019

**Conseillère de vente événementiel**  
cheval shop Nantes (44)

- Conseil client
- vente
- Logistique
- Préparation stocks
- mise en rayon

**FORMATIONS**

**Bachelor Responsable développement commercial**  
(Bac +3) titre professionnel niveau 2 (RNCP)  
2018 - 2021 - Pigier Performance (33)

**Bac Economique et Social**  
2016 - 2018 - Lycée Jean-Monnet à La-Queue-Lez-Yvelines (78)

**EXPERIENCES PERSONNELLES**

- Ambassadrice Pigier Performance
- Bénévole pour le "plein eyre festival"
- cours informatique - soutien scolaire
- Mission intérim color obstacle rush

# FLASH Emploi



## RECHERCHE DE COMPETENCES

Vous souhaitez être indépendant ?

Les univers de la décoration et la rénovation vous intéressent ?

Faites de cette passion votre nouveau challenge professionnel !

La Maison Des Travaux de Cenon et du Bouscat vous propose de rejoindre son agence !



Vous aimez l'univers de l'habitat, vous avez de réelles appétences commerciales et vous recherchez une opportunité mêlant indépendance et découverte d'un métier moderne et passionnant ?

Nous sommes faits pour nous rencontrer ! Accompagnement et partage d'une belle aventure professionnelle assurés!

### La Maison Des Travaux

La Maison Des Travaux est un réseau de franchise créé en 2007, leader du courtage en travaux, avec plus de 160 courtiers en travaux Franchisés dans toute la France.

Notre objectif consiste à aider et accompagner commercialement les clients, particuliers ou entreprises, dans la réalisation de leur rénovation d'habitat ou de local professionnel.

### Courtier en travaux ?

Les courtiers de notre réseau accompagnent leurs clients pour concrétiser leurs projets de rénovation, construction ou agrandissement de l'habitat ou d'aménagement de locaux professionnels. Ils proposent les prestations des entreprises de leurs réseaux, qu'ils ont préalablement sélectionnées selon des critères précis de qualité, et qui sont toutes signataires de La Charte Qualité La Maison Des Travaux.



### Au quotidien ?

- Exercer une activité à caractère commercial consistant à mettre en relation des porteurs de projets de travaux et des entreprises du bâtiment.
- Ecouter et analyser les besoins des clients pour leurs travaux en les aidant à se projeter dans leur projet à l'aide d'outils de plans et de réalisation de vues en 3D
- Accompagner les clients dans la définition de leur projets en étant force de proposition pour la conception de la bonne solution travaux
- Identifier les entreprises les plus adaptées au projet du client, et les faire intervenir en vue d'obtenir les devis les plus adaptés
- Accompagner le client jusqu'à la signature des devis
- Travailler avec un réseau de prescripteurs, apporteurs d'affaires



Venez nous rencontrer à notre **Agence de Cenon**

27 rue de la blancherie  
33370 Artigues près  
bordeaux

ou notre **Agence du Bouscat**

35 rue du Marechal  
Leclerc 33290

BLANQUEFORT  
ou me contacter au  
**06.50.64.75.68**

Cyril BLANCHARD

**Dans l'attente  
d'échanger ensemble  
sur votre envie d'en  
connaître davantage.**

# FLASH Emploi



**CLUB**  
d'Entreprises  
PORTES DU MÉDOC



Si un des profils intéresse un chef d'entreprise

**CONTACT TELEPHONIQUE**

**05 56 57 57 81**

(disponible les matins, du lundi au vendredi).

## Liste des profils accompagnés

Agent logistique transport  
Assistante administrative  
Assistante commerciale  
Assistante de direction bilingue  
Cadre intermédiaire médico.  
Chargée de clientèle  
Chargé de communication  
Chargée de comm. événementielle  
Chargé de comm. relations entreprises  
Chauffeur VL

Chef de projet consultant assurances  
Chef de projet aérospatial  
Chef de projet digital bilingue  
Chef de projet management transition  
Chef de projet opérations  
Cuisinière  
Data analyst  
Directeur des opérations  
Directeur opérationnel  
Hôtesse d'accueil

Ingénieur agroalimentaire  
Ingénieur d'affaires  
Ingénieur méthodes production  
Monteur vidéo  
Opératrice de saisie  
Responsable administration ventes  
Responsable études  
Secrétaire administrative  
Technicien énergies

*Si vous connaissez des demandeurs d'emploi ou si vous recevez des candidatures dont les profils ne correspondent pas à ceux que vous recherchez, vous pouvez les orienter vers l'association AJR !*

*L'AJR accueille tous les chercheurs d'emploi, quels que soient leur âge, leur niveau d'études ou de formation.*

*L'accompagnement individuel et collectif est assuré par une vingtaine de parrains et marraines bénévoles issus de domaines professionnels variés.*

*Le prérequis exigé : la motivation, à la fois d'être accompagné et de vouloir reprendre le chemin de l'emploi.*

**Pour tous renseignements, contactez AJR :**

9 avenue de la Boétie à ST Médard en Jalles

0556575781

[assoajr@orange.fr](mailto:assoajr@orange.fr)

Page LinkedIn et Facebook «associationajr»

Plus d'infos sur notre association: [www.assoajr.fr](http://www.assoajr.fr)

# FLASH

## Emploi



**CLUB**  
d'Entreprises  
PORTES DU MÉDOC



La rédaction du FLASH Emploi & Opportunités du Club remercie les adhérents et partenaires qui souhaitent communiquer sur leurs recherches de compétences, de transmettre ces informations à :

Valérie MIQUEL SOW : [contact@clubpdm.org](mailto:contact@clubpdm.org)

Rejoignez-nous sur les réseaux sociaux !



**Club Entreprises PDM**

24 avenue Descartes  
33160 St Médard en Jalles

Tél : 06 80 84 73 02  
[contact@clubpdm.org](mailto:contact@clubpdm.org)

Permanences :  
Mardi de 9h à 12h et  
vendredi de 9h à 12h